

Ваш деловен соработник во светот на бизнисот



БИЗНИС ИНФО



Број 568

www.mchamber.mk

24.05.2024

ТРГОВСКА ДЕЛЕГАЦИЈА ОД ПЕЛАГОНИЈА ВО ИЗМИР И ВО ТИРЕ, РЕПУБЛИКА ТУРЦИЈА



РЕАЛИЗИРАНИ СРЕДБИ НА ЛИДЛ СО ДОМАШНИ КОМПАНИИ – ВКЛУЧУВАЊЕТО НА ЛОКАЛНИТЕ КОМПАНИИ ВО ЛАНЦИТЕ НА СНАБДУВАЊЕ Е ВАЖЕН СЕГМЕНТ ОД ФИЛОЗОФИЈАТА НА ЛИДЛ

ДОДЕЛЕНИ ПРВИТЕ СЕРТИФИКАТИ ЗА ПРОГРАМАТА ЗА ОБУКА: ВЕШТИНИ ЗА ТЕРЕНСКИ УНАПРЕДУВАЧИ НА ПРОДАЖБАТА

Единаесет иновативни мали и средни компании (стартап, спиноф, спинаут и МСП) од Македонија, Црна Гора, од Хрватска, Србија и од Словенија ги претставија своите иновативни производи и услуги пред советниците на ЕЕН-мрежата – проект Enterprise Europe Network

28.05.2024, Семинар ПРИМЕНУВАЊЕ НА ЗАКОНСКИТЕ ПРОПИСИ ПРИ ЗАВЕДУВАЊЕ НА БАРАЊА ЗА ГОДИШЕН ОДМОР, РЕШЕНИЈА ЗА ГОДИШНИ ОДМОР И РЕШЕНИЈА ЗА ПРОПОРЦИОНАЛЕН ДЕЛ ОД ГОДИШНИОТ ОДМОР ПРЕКУ ПРАКТИЧНИ ПРИМЕРИ, ИСКУСТВА И СЛУЧАИ ОД ПРАКСА

29.05.2024, Семинар Еднодневна онлајн работилница на тема: ВО КОИ СИТУАЦИИ ГОДИШНИОТ ОДМОР СЕ ДОИСКОРИСТУВА ДО 30-ТИ ЈУНИ? ОД КОГА ЗАПОЧНУВА ДА ТЕЧЕ НОВИОТ ОДМОР? КОГА СЕ ПРЕСМЕТУВА ПРОПОРЦИОНАЛЕН ДЕЛ ОД ОДМОР? ДАЛИ РАБОТОДАВАЧОТ ТРЕБА ДА ИСПЛАТИ НАДОМЕСТОК

04.06.2024, Семинар „СКЛУЧУВАЊЕ НА ПРОДАЖНИ ПРЕГОВОРИ И НИВНА РЕАЛИЗАЦИЈА“

11.06.2024, Семинар ДОГОВОРИ ЗА ВРАБОТУВАЊЕ, РАБОТНО ВРЕМЕ, НАЧИНОТ НА ПЛАЌАЊЕ НА ПРЕКУВРЕМЕНАТА РАБОТА И ПРЕРАСПОРЕДУВАЊЕ, ГОДИШЕН ОДМОР, НАДОМЕСТ НА ПЛАТА, ДИЛЕМИ ПРИ ПРИМЕНА НА ЗАКОНОТ СО КОИ СЕ СОЧУВАМЕ СО НАЈНОВИТЕ ПРЕДЛОЗИ ЗА ИЗМЕНИ НА ЗАКОНОТ

11.06.2024, Семинар Специјалистички еднодневен семинар: АКВИЗАЦИЈА НА НОВИ КЛИЕНТИ - СТЕКНУВАЊЕТО НА НОВИ ПОТРОШУВАЧИ КАКО КЛУЧНА МОЖНОСТ ЗА ЗГОЛЕМУВАЊЕ НА ПРОДУКТИВНОСТА -

11.06.2024, Семинар САЈБЕР БЕЗБЕДНОСТ - ТРАНЗИЦИЈА ОД ISO/ IEC 27001:2013 на ISO/IEC 27001:2022

12.06.2024, Брокерски настан Деловни средби со физичко присуство „Овозможување на напредок: Индустија 4.0 во Западен Балкан-12.13 јуни 2024 година, Нови Сад, Р.Србија

ПОКРОВИТЕЛИ

НА СТОПАНСКАТА КОМОРА НА СЕВЕРНА МАКЕДОНИЈА

ПРЕМИУМ Покровители



СТАНДАРД Покровители



СИЛВЕР Покровители

достапни насекаде ...



Посетете : www.mchamber.mk



Стопанската комора на Северна Македонија
ПРВА комора и ПРВА институција во РСМ
со новиот стандард ISO 9001:2015

- <http://www.facebook.com/chamber.mk>
- http://www.twitter.com/Chamber_MK
- <http://www.youtube.com/user/MKChamber>
- <http://www.linkedin.com/company/economic-chamber-of-macedonia>

ДОДЕЛЕНИ ПРВИТЕ СЕРТИФИКАТИ ЗА ПРОГРАМАТА ЗА ОБУКА: ВЕШТИНИ ЗА ТЕРЕНСКИ УНАПРЕДУВАЧИ НА ПРОДАЖБАТА



Промените во светот се случуваат секојдневно како резултат на брзиот напредок на техниката и технологијата, што влијае и врз промените во пазарната економија. Затоа компаниите кои сакаат да бидат конкурентни на пазарот мора да ги следат трендовите, да го менуваат начинот на работење, да вршат промени во сопствениот организациски систем и да вложуваат во унапредување на знаењата и на вештините на своите вработени, следејќи ги новите трендови.

Во насока на унапредување на знаењата и на вештините неопходни за вработените во компаниите во одделот за продажба, Советот за унапредување на тренингот и на обуките при Стопанската комора на Северна Македонија, во соработка со Бизнис-центарот за тренинг и обука – Скопје, ги додели првите сертификати за учесниците на обуката за програмата „Вештини за теренски унапредувачи на продажбата“.

Целта на обуката беше усвојување нови знаења и вештини поврзани со добро структурираните и иновативни процеси од доменот на продажбата и на промоцијата на производите на компанијата. Обуката се реализираше во времетраење од три дена (три сесии), а по завршувањето на програмата за обука, која се состоеше од 9 модули, учесниците имаа можност да се здобијат со знаења и со вештини за:

- соодветно планирање и спроведување на теренските активности насочени спрема соодветна застапеност и изложеност на производите на компанијата работодавец;
- зголемување на продажбата, прометот и на профитот на компанијата работодавец;
- зајакнување на релациите со клиентите и со консументите;
- подобрување на имиџот на компанијата работодавец пред клиентите и консументите.

ТРГОВСКА ДЕЛЕГАЦИЈА ОД ПЕЛАГОНИЈА ВО ИЗМИР И ВО ТИРЕ, РЕПУБЛИКА ТУРЦИЈА



Трговска делегација составена од градоначалници, претседатели на регионални стопански комори, и од деловни луѓе од Пелагонискиот Регион ги посети Измир и Тире, Република Турција, во периодот од 15 до 19 мај 2024 година.

Посетата е како продолжение на претходната соработка меѓу Измир и Битола и меѓу Тире и Прилеп, како и на претходните посети на Пелагонискиот Регион на делегации од двата града од Република Турција, кои реализираа повеќе инвестициско-инспекциска тури во претходните години.

Македонската делегација ја пречека градоначалникот на Измир, д-р Џемил Тугај, по чиј повод се одржа „Средба за соработка меѓу Измир и Битола“. Потоа трговската делегација од Битола и Прилеп ја посети и Индустриската комора на Егејскиот Регион (EBSO), со која Регионалната комора со седиште во Битола потпиша и меморандум за соработка во 2023 година.

Делегацијата ја продолжи својата посета со средба со градоначалникот на Тире, Хајати Окуроглу, во неговиот кабинет во Општина Тире, а потоа беше примена и од раководството на Организираната индустриска зона Тире (TOSBI) и оствари посета на компании сместени во неа.

Како претставници на општините и на стопанството од Пелагонискиот Регион, од наша страна на средбите присуствуваа градоначалникот на Битола Тони Коњаковски, прилепскиот градоначалник Борче Јовчески, градоначалникот на Новаци Стевче Стевановски, претседателот на Регионалната комора со седиште во Битола Мирко Велковски, претседателот

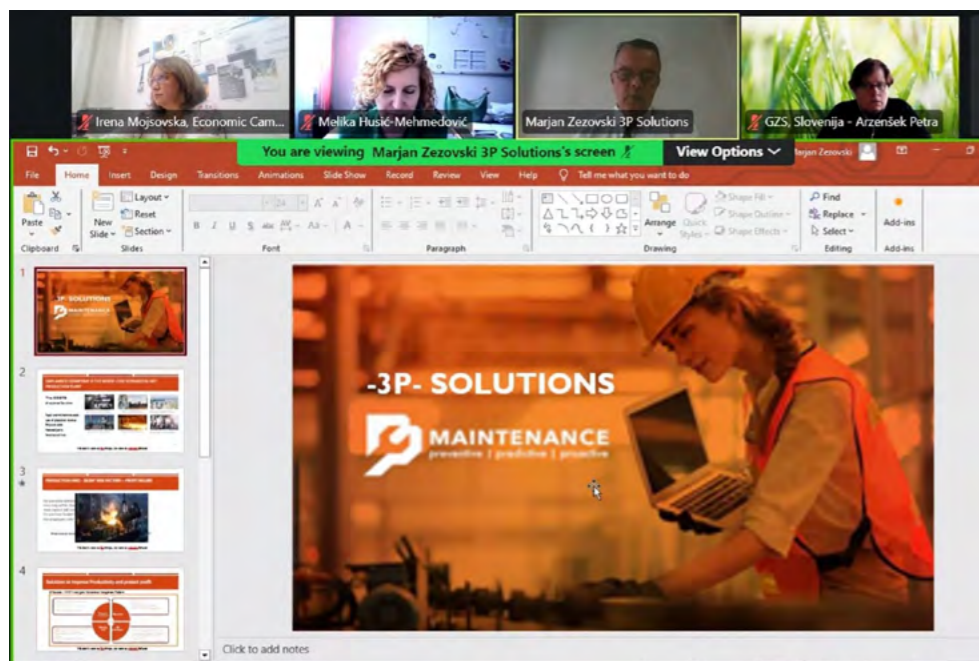
на Регионалната комора со седиште во Прилеп Никола Мариноски и десетина македонски стопанственици заинтересирани за соработка со турски партнери во заеднички инвестиции во Пелагонискиот Регион.

Сите учесници на средбите изразија големо задоволство од остварената комуникација и искажаа подготвеност за остварување уште поголема економска соработка меѓу Турција и Пелагонискиот Регион во иднина, со најави за поконткретни директни инвестиции и за појак настап на турски компании во нашата земја.

Во 2023 година Турција е седми трговски партнер во надворешнотрговската размена на Република Северна Македонија. Вкупната трговска размена за 2023 година изнесува 897,8 милиони САД \$, што претставува пад од 12,93 % споредено со 2022 година. Извозот изнесува 196 милиони САД \$, што претставува пад од 11,7 %, додека, пак, увозното салдо изнесува 701,7 милиони САД \$, со пад од 13,31 % во споредба со 2022 година. Во вкупната надворешнотрговска размена на Република Северна Македонија со Република Турција за 2023 година остварен е трговски дефицит од 505 милиони САД \$.



Единаесет иновативни мали и средни компании (стартап, спиноф, спинаут и МСП) од Македонија, Црна Гора, од Хрватска, Србија и од Словенија ги претставија своите иновативни производи и услуги пред советниците на ЕЕН-мрежата – проект Enterprise Europe Network



Единаесет иновативни мали и средни компании (стартап, спиноф, спинаут и МСП) од Македонија, Црна Гора, од Хрватска, Србија и од Словенија ги претставија своите иновативни производи и услуги пред советниците на ЕЕН-мрежата – проект Enterprise Europe Network.

Преку платформата FINNOSEE <https://www.finnosee.eu/>, виртуелно, на 11 април 2024 година се организираше состанок на советниците на Enterprise Europe Network – ЕЕН од Западен Балкан, кои по неколку последователни виртуелни состаноци подготвија структура за презентација на иновативен производ и услуга и одлучија да се распише повик за иновативни мали и средни компании (стартап, спиноф, спинаут или МСП) од земјите во Југоисточна Европа / Западен Балкан, и тоа од Македонија, Србија, Црна Гора, од Босна и Херцеговина, Хрватска и од Словенија, кои бараат меѓународна соработка со партнери од други земји заради претставување и промоција на иновативни производи и услуги.

На повикот се пријавија 20-ина компании од Македонија, Србија, Црна Гора, од Босна и Херцеговина, Хрватска и од Словенија, од кои само 11 компании беа избрани во согласност со критериумите за презентација на иновативен производ и услуга. Со избраните компании, мали и средни, работеа советниците на ЕЕН-мрежата по земји, кои даваа насоки за тоа како треба учесниците, презентерите на компаниите да подготват кратки презентации од 3 минути и да ги опфатат најбитните податоци и информации за претставување на нивниот иновативен производ или услуга, а потоа во 5 минути да се подготват да одговорат на прашањата кои ќе бидат поставувани од советниците на ЕЕН-мрежата <https://www.finnosee.eu/call-for-companies-finnovation-meeteeng/>, односно да направат подготовка за презентацијата пред потенцијалните инвеститори, активност што ќе следува во септември 2024 година.

Настанот за претставување на избраните компании, насловен FINNOvation meetEENg на иновативни мали и средни компании (стартап, спиноф, спинаут или МСП), се одржа на 23 мај 2024 година, виртуелно.

Учесниците кои учествуваа на настанот беа компании од регионот, и тоа 4 микро и мали компании од Македонија и од Црна Гора, како и 1 МСП од Хрватска, Србија и од Словенија, кои бараа потенцијални партнери за меѓународна соработка и за вмрежување со други компании од целиот свет, претставувајќи ги своите иновативни производи и услуги пред советниците на Enterprise Europe Network – проект ЕЕН.

На овој настан, FINNOvation meetEENg, 11 микро, мали и средни компании учествуваа со свои кратки презентации, и тоа:

- Green Lining d.o.o. (Црна Гора) – Александра Симони
- Meditera d.o.o. (Црна Гора) – Борис Радуновиќ
- Codeit Solution (Македонија) – Викторија Дранговска
- WIDNET Solutions (Македонија) – Дарко Мицкоски
- DeepMark (Црна Гора) – Коста Павловиќ
- Аликорн (Црна Гора) – Сања Гардашевиќ
- 3P Solutions (Македонија) – Марјан Жежовски
- Deep Green Inno Machines (Македонија) – Владимир Локвенец
- WERXE (Хрватска) – Филип П.
- CubexLab (Србија) – Владан Глигоријевиќ
- Ограје Кочевар ДОО (Словенија) – Душан Грабнар

FINNOSEE <https://www.finnosee.eu/> е виртуелна платформа на земјите од Југоисточна Европа, дизајнирана во рамките на мрежата ЕЕН за да им даде на иновативните мали и средни компании можност да стапат во контакт со потенцијални инвеститори преку советниците на мрежата ЕЕН.


Улогата на советниците на Enterprise Europe Network – мрежа ЕЕН беше од исклучителна важност за да ги слушнат идеите и барањата на компаниите кои имаат свои иновативни производи и услуги, за да ги вмрежат со потенцијални трговски партнери (дистрибутери или добавувачи), потенцијални производители или подизведувачи или со проектни партнери за заедничко истражување и развој, за да им помогнат да најдат нови можности за инвестирање со идентификација на партнери за инвестиција или за други стратешки инвестиции или, пак, за да им понудат советодавна помош и поддршка.

Вмрежувањето на избраните компании ќе продолжи да се спроведува во рамките на проектот Enterprise Europe Network или мрежа ЕЕН, преку подготовка на профили на избраните иновативни компании за Понуда/Побарувачка заради нивно вмрежување со потенцијалните партнери (дистрибутери или добавувачи) и производители или подизведувачи, во зависност од нивната идеја, цел и намера, а тоа значи добро да се подготват за следната презентација што ќе ја имаат пред потенцијалните инвеститори, активност што ќе следува во септември 2024 година.

Контакт лица:

м-р Анита Митревска
++ 389 2 3244057
anita@mchamber.mk

м-р Елизабета Андриевска-Ефимова
++ 389 2 3244074
beti@mchamber.mk



online
time
courses
objects
web
example
video
easily
participant
information
software
electronic
teaching
term
online
education
assessment
student
social
content
knowledge
electronic
assessment
classroom
system
work
system
cost
devices
internet
software
computers
virtual
elearning
video
example
support

Семинар
28.05.2024

ПРИМЕНУВАЊЕ НА ЗАКОНСКИТЕ ПРОПИСИ ПРИ ЗАВЕДУВАЊЕ НА БАРАЊА ЗА ГОДИШЕН ОДМОР

Целта на „онлајн“-семинарот е да се разработат темите кои се однесуваат на постапување со барањата и решенијата за годишни одмори на вработени од моментот на нивно создавање, креирање, селектирање и нивно предавање на чување во архива.

Целна група за семинарот:

-директори, раководители на сектори за нормативно-правни работи и човечки ресурси во компаниите, вработени во компаниите задолжени за архивско и канцелариско работење, како и за сите заинтересирани субјекти чиј предмет на работење е поврзан со темите на семинарот, како и за сите оние кои во своите компании и институции сакаат да ги подобрат и да ги унапредат техниките на канцелариското и архивското работење, да се информираат околу Законот архивски материјал, Уредбата за канцелариско и архивско работење.

Предавач:

-м-р Валентина Тодоровска, магистер по економски науки, специјалност финансиски менаџмент, управител на „Акаунтинг Солушнс“ со 25-годишно искуство во областа на архивското работење.



Контакт лица:

м-р Анита Митревска
++ 389 2 3244057
anita@mchamber.mk

м-р Елизабета Андриевска-Ефтимова
++ 389 2 3244074
beti@mchamber.mk

Семинар
04.06.2024

СКЛУЧУВАЊЕ НА ПРОДАЖНИ ПРЕГОВОРИ И НИВНА РЕАЛИЗАЦИЈА

При правилното склучување на клиентот се светат очите од задоволство. Кога ќе купи некој од Вашите производи или услуги станува имун за конкуренцијата и ќе започне да Ве препорачува на другите.

За таа цел Стопанската комора на Северна Македонија на 4 јуни 2024 година организира семинар на тема: „СКЛУЧУВАЊЕ НА ПРОДАЖНИ ПРЕГОВОРИ И НИВНА РЕАЛИЗАЦИЈА“.

Обуката е наменета за:

- сопственици на компании и управители, кои сакаат нивните компании да растат;
- продавачи, кои сакаат да стекнат вештини за водење на продажна и да заработат повеќе,
- за сите останати кои не сакаат повеќе да импровизираат на продажните состаноци, односно сакаат да достигнат ниво кога клиентот самиот ќе се одлучи да купи кај нив.

Предности на обуката:

- 5 точки на правилниот распоред при склучувањето;
- Обликување на свесно - тактично склучување;
- Преговорите нема да бидат препуштени на случајноста или интуиција, бидејќи ќе течат според точно определено сценарио;
- Ефикасно владеење на изговорите;
- Зголемување на разбирањето и Вашата фокусираност при склучувањето на продажните преговори;
- Зголемување на приходи и ефикасност на продавачите.

Контакт лица:

м-р Михајло Донеv
++ 389 2 3244067
Mihajlo@mchamber.mk

м-р Анита Митревска
++ 389 2 3244057
anita@mchamber.mk



Семинар
11.06.2024

Специјалистички еднодневен семинар: АКВИЗАЦИЈА НА НОВИ КЛИЕНТИ - СТЕКНУВАЊЕТО НА НОВИ ПОТРОШУВАЧИ КАКО КЛУЧНА МОЖНОСТ ЗА ЗГОЛЕМУВАЊЕ НА ПРОДУКТИВНОСТА -

Тренер/предавач на Академијата за продажни вештини

Драгиша Ристовски (D.R. Gilbert) е еден од највлијателните и најплодните автори и тренери на теми поврзани со едукација и равој на човечки ресурси. Под псевдонимот D.R. Gilbert се објавени 23 книги (со дополнителни изданија) кои се преведени на шест јазици и пласирани преку 200.000 примероци. Во својата кариера имал прилика да одржи повеќе од 3000 обуки, семинари, работилници и конференциски настапи на кои земале учество преку 2500 компании, микро, мали и средни претпријатија од сите индустрии од десетина држави.

Има 30 години искуство во реалниот сектор од извршителски до топ менаџерски функции. Негови експертизи се областите лидерство, продажни вештини, преговарање и мотивација на вработените, а предавањата се на автентичен, исклучително енергичен начин со што константно ги мотивира и охрабрува слушателите.

 <p>Специјалистички семинар: АКВИЗАЦИЈА НА НОВИ КЛИЕНТИ - СТЕКНУВАЊЕТО НА НОВИ ПОТРОШУВАЧИ КАКО КЛУЧНА МОЖНОСТ ЗА ЗГОЛЕМУВАЊЕ НА ПРОДУКТИВНОСТА - 11 јуни 2024 година, сала 4 на 5-ти кат 9:30 – 15:30 часот</p>	<p>ПРОГРАМА</p> <p>Модул 1 – Како да се зголеми влијанието врз клиентите и пазарот? Модул 2 – Каде се наоѓаат нашите нови потрошувачи? Модул 3 – Како ефикасно да закажеме состанок преку телефонски разговор? Модул 4 – Како успешно да се води продажен разговор со потенцијалните нови клиенти?</p>	 <p>Предавач: Драгиша Ристовски, основач и директор на D.R Gilbert Centar Group DOO D.R Gilbert Consulting и HR Professional Solution.</p>
<p>Контакт: Телефон 02 -32 44 074 Website www.mchamber.mk Email beti@mchamber.mk</p>		

Контакт лица:

м-р Анита Митревска
++ 389 2 3244057
anita@mchamber.mk

м-р Елизабета Андриевска-Ефтимова
++ 389 2 3244074
beti@mchamber.mk

Семинар
11.06.2024 -
12.06.2024

САЈБЕР БЕЗБЕДНОСТ - ТРАНЗИЦИЈА ОД ISO/IEC 27001:2013 на ISO/IEC 27001:2022

Во ерана дигитализација на работните процеси, дигиталната безбедност и приватноста се соочуваат со растечки предизвици. Оттука, несомнено се наметнува потребата од фокус врз дигиталната безбедност и врз навременото идентификување, пресретнување, како и соодветно и навремено одговарање на ризиците, за да се спречи одреден настан кој би имал негативен исход врз работењето на компанијата.

Компаниите кои се сертифицирани по ISPO/IEC 27001 стандардот за управување со безбедноста на информациите, во насока на обезбедување на континуитет во нивното работење треба да поведат внимание при ресертификација на стандардот, бидејќи истата од 1 мај 2024 година ќе мора да се спроведе според новата верзија ISO/IEC 27001:2022.

За таа цел, Стопанската комора на Северна Македонија на 11 и 12 јуни 2024 година организира „онлајн“ семинар на тема „САЈБЕР БЕЗБЕДНОСТ - ТРАНЗИЦИЈА ОД ISO/IEC 27001:2013 на ISO/IEC 27001:2022“.

Овој семинар ќе им овозможи на учесниците постепено да се запознаат со барањата на ISO/IEC 27001:2022 кои се разликуваат во однос на барањата на стандардот ISO/IEC 27001:2013, како и со најдобрите практики во рамки на ИТ безбедноста, чекорите кон превенција и заштита, како на ниво на компанија, така и на ниво на поединец.

Некои од прашањата на кои ќе се даде одговор се и како адекватно да се третираат ИТ законите, кои превентивни и детективни мерки треба да се применат, како да се класифицираат безбедностните ризици и како да се управува со нив, кои се разликите помеѓу ISO/IEC 27001:2013 и ISO/IEC 27001:2022, што се' носи новата верзија на стандардот и како да се имплементираат барањата кои произлегуваат од стандардот.

Семинарот е наменет за ИТ-менаџери во компании, за раководители и вработени во сектори за управување со усогласеност (compliance) со стандарди и регулаторни барања, ИТ служби и служби за безбедност на информациониот систем, одговорни лица за заштита на деловните податоци и управување со оперативните ризици, интерни и екстерни ревизори, лица задолжени за креирање и контрола на ИТ договори и следење на ризици над екстернализираните ИТ процеси, вработени кои работат на развој на софтвер, деловни и клиентски апликации.

Контакт лица:

м-р Михајло Донеv
++ 389 2 3244067
Mihajlo@mchamber.mk

м-р Анита Митревска

++ 389 2 3244057
anita@mchamber.mk

Семинар
12.06.2024

КОМУНИКАЦИЈА ЗА УСПЕХ, РАЗРЕШУВАЊЕ НА КОНФЛИКТИ И СТРЕС МЕНАЏМЕНТ НА РАБОТНОТО МЕСТО

Опис на програмата:

Еднодневен семинар со неколку практични работилници за: комуникација и комуникациски вештини во бизнис средина, поттикнување подобри релации во тимот и разрешување на конфликти во тимот, со клиентите и меѓу партнерските односи, менаџирање на стресот и анксиозноста на работното место и техники за нивно надминување со цел постигнување успешни резултати во работата.

Обуката е наменета за:

Сопственици на бизнис, раководители, тим лидери, членови на тимови и лица кои имаат секојдневна интеракција со членови на тимот, клиенти, партнери или поголеми групи на луѓе.

Програма и теми на обуката:

- Комуникација, вештини за комуникација и прилагодување на комуникацијата за различни потреби во малите и средни бизниси, вклучувајќи ги вработените, клиентите и партнерите;
- Подобрување на вештините за презентација;
- Емоционална интелигенција, емоционална и социјална интелигенција во комуникацијата, самосвест и социјални вештини за изградување стабилни односи;
- Вербална и невербална комуникација, техники и говор на телото;

Предавачи:

Леа Ефтимовска - Тренинг менаџер по бизнис администрација во Олив Џобс со 15 годишно искуство во настава, обука и развој во интернационални компании и различни индустрии и бизниси.

Стела Пијанманова Стојаноска – Проект координатор со 23 години искуство во реализација на меѓународни проекти, настани, односи со јавност, презентирање, стрес менаџмент и комуникација, бизнис администрација. Магистрант по Клиничка психологија.

Контакт лица:

м-р Михајло Донеv

++ 389 2 3244067

Mihajlo@mchamber.mk

м-р Анита Митревска

++ 389 2 3244057

anita@mchamber.mk

Конференција
13.06.2024

Конференција и деловни средби: Продлабочување на економската соработка меѓу Грција и Северна Македонија

Согласно приоритетите на годишната програма на Асоцијацијата на Балкански комори за продлабочување на регионалната економска соработка, Стопанската комора на Северна Македонија во соработка со Трговско-индустриската комора на Солун, а во рамки на Проектот: “Поддршка на приватниот сектор за регионална интеграција”, кој се спроведува во партнерство со УСАИД, Ве поканува да земете учество на конференцијата и деловните средби кои ќе се одржат на 13 јуни 2024 година, во Солун, Р.Грција.

Целта на посетата на македонската бизнис делегација и организирањето на билатералните деловни средби е понатамошно интензивирање на економските релации помеѓу двете земји, како и воспоставување нови, повисоки облици на соработка, осознавање на заедничките деловни интереси, развивање на идни партнерства помеѓу компаниите од повеќе различни сектори согласно пројавениот интерес.

На настанот свои обраќања ќе имаат претседателите на двете стопански комори во рамките на планираната конференција за перспективите за забрзување на транспортот и трговијата во регионот, по што ќе следат директни средби помеѓу македонските и грчките компании.

Настанот ќе се одржи на 13 јуни 2024 година (четврток), со почеток во 13:00 часот по локално време, во просториите на Трговско-индустриската комора на Солун, адреса: Tsimiski 29 - 546 24 Thessaloniki.

Учеството на деловните средби е без надомест, трошоците за хотелско сместување ќе бидат покриени од страна на Проектот, додека превозот е во сопствена организација на учесниците, на нивен трошок. Можноста за покривање на трошоците за хотелското сместување е ограничена за едно лице од компанија и тоа за максимум 25 компании по принципот прв дојден-прв услужен.

Лице за контакт: Влатко Стојановски, е-адреса: vlatko@mchamber.mk

Контакт лица:

м-р Михајло Донеv

++ 389 2 3244067

Mihajlo@mchamber.mk

м-р Елизабета Андриевска-Ефтимова

++ 389 2 3244074

beti@mchamber.mk



СТОПАНСКА КОМОРА
НА СЕВЕРНА МАКЕДОНИЈА





Ваш деловен соработник
во светот на бизнисот

Посетете:
www.mchamber.mk

Ве очекуваме!

 <http://www.facebook.com/chamber.mk>

 <http://www.youtube.com/user/MKChamber>

 <http://www.linkedin.com/company/economic-chamber-of-macedonia>

